

Medienmitteilung

Geschäftsergebnis von Lonza im ersten Halbjahr voll auf Kurs

- Trotz ungünstiger Währungseinflüsse befindet sich das Geschäft mit einem Wachstum des EBIT-Kernergebnisses von 13.1 % gegenüber dem ersten Halbjahr 2013 voll auf Kurs
- In konstanten Wechselkursen gerechnet erhöhte sich der Umsatz um 7.0 % (um 3.2 % in Berichtswährung)
- Alle drei Geschäftseinheiten im Pharma&Biotech Segment machten im ersten Halbjahr 2014 gute Fortschritte
- Das gute Specialty Ingredients Ergebnis wurde insbesondere von Consumer Care und Industrial Solutions angetrieben
- Laufende transformative Initiativen hin zu einer schlankeren und stärker marktorientierten Organisation zeigen positive Wirkung und konnten weitere Entwicklungspotentiale in allen Geschäftseinheiten identifizieren
- Die Nettoverschuldung reduzierte sich verglichen mit dem ersten Halbjahr 2013 um CHF 304 Millionen

Basel, Schweiz, 24. Juli 2014 – Im ersten Halbjahr 2014 verzeichneten die Segmente Specialty Ingredients und Pharma&Biotech von Lonza eine solide Leistung und sind trotz der ungünstigen Währungseinflüsse vollständig auf Kurs, um die angestrebten Wachstumsziele zu erreichen. Verglichen mit dem gleichen Zeitraum im Jahr 2013 sind das Umsatzwachstum von 3.2 % auf CHF 1.8 Milliarden und das Wachstum des EBIT-Kernergebnisses von 13.1 % auf CHF 241 Millionen auf die Umsetzung von Wachstumsprojekten und auf Restrukturierungsmaßnahmen zurückzuführen.

Richard Ridinger, CEO von Lonza, sagte, "Das sind zufriedenstellende Resultate. Sie zeigen, dass wir uns mit unseren transformativen Initiativen, welche bereits erste Ergebnisse bringen und uns marktorientierter sowie wettbewerbsfähiger machen, auf dem richtigen Weg befinden. Auch unsere harte Arbeit bezüglich operativen Verbesserungen und Qualitätsinitiativen in allen Bereichen und Regionen des Unternehmens beginnt sich auszuzahlen."

Pharma&Biotech Segment

Unser Segment Pharma&Biotech verzeichnete ein starkes erstes Halbjahr mit deutlich höherem Umsatz und einer gesteigerten Profitabilität. Während verschiedene Technologien in den drei Geschäftseinheiten gute Fortschritte erzielten, ergab sich durch die starke Nachfrage nach Biopharmazeutika auf Basis von Säugetierzellkulturen und Antikörper-Arzneistoff-Konjugaten (ADCs) eine starke Dynamik im Segment. Diese positiven Entwicklungen wurden durch eine solide Projekt-Pipeline in all unseren einzigartigen Technologie-Angeboten unterstützt.

Insgesamt war die Kapazitätsauslastung unseres Netzwerkes im ersten Halbjahr 2014 budgetkonform und sollte sich in Zukunft erwartungsgemäss verbessern. Lonza profitiert weiterhin von einer guten Marktpositionierung sowie von der Fähigkeit, das wachsende

Medienmitteilung

Kundeninteresse an Zukunftstechnologien wie ADCs, Zelltherapie und viraler Therapie zu befriedigen. Kontinuierliche Qualitäts-Updates unterstützen unsere Produktivitätsziele und erfüllen die Anforderungen unserer Kunden.

Specialty Ingredients Segment

Unser Segment Specialty Ingredients erzielte im ersten Halbjahr 2014 ein solides Ergebnis, wobei Consumer Care, welches Personal Care & Preservation, Nutrition und Hygiene umfasst, den stärksten Beitrag dazu leistete. Industrial Solutions und Agro Ingredients haben sich beide gut entwickelt und erzielten ein Ergebnis über dem Vorjahresniveau. Die Wetterbedingungen in der nördlichen Hemisphäre verbesserten sich gegenüber dem Vorjahr kaum, wodurch sich das Water Treatment Geschäft auf einem ähnlichen Niveau wie im Jahr 2013 bewegte.

Das Specialty Ingredients Segment profitiert weiterhin von den anhaltend positiven Auswirkungen der Kostensenkungen und Produktivitätsverbesserungen. Eine solide Nachfrage in den Hauptmärkten führte zu einer anhaltend hohen Anlagenauslastung in den meisten Technologien. Einige innovative neue Produkteinführungen innerhalb von Specialty Ingredients, die auf die Bedürfnisse und Anforderungen in unseren Märkten eingehen, sollen erwartungsgemäss positiv zum künftigen Ergebnis beitragen.

Die strategische Evaluierung unseres Wood Protection Geschäftes ist im Gange. Sobald eine Entscheidung getroffen ist, das Geschäft entweder zu veräussern oder andere strategische Optionen zu verfolgen, werden wir die Finanzmärkte entsprechend informieren. Aus geschäftlicher Sicht hat sich das Wood Protection Ergebnis verglichen mit dem ersten Halbjahr 2013 erwartungsgemäss erneut verbessert.

Zusammenfassung Finanzen

- Das EBIT-Kernergebnis stieg um 13.1 % auf CHF 241 Millionen
- Der Umsatz in konstanten Wechselkursen gerechnet, steigerte sich um 7.0 % auf CHF 1.8 Milliarden (3.2 % in Berichtswährung)
- Der Reingewinn erhöhte sich um 242 % auf CHF 140 Millionen
- Die Investitionsausgaben beliefen sich auf CHF 70 Millionen (18.6 % niedriger als im ersten Halbjahr 2013)
- Der Operative Freie Cash Flow erhöhte sich um 82.4 % auf CHF 124 Millionen
- Die Nettoverschuldung verringerte sich um CHF 304 Millionen auf CHF 2 113 Millionen. Dies entspricht einem Verschuldungsgrad von 102 % und einem Nettoverschuldung / EBITDA-Verhältnis von 2.81x (3.33x Ende Juni 2013)
- Das RONOA-Kernergebnis lag bei 14.5 %, verglichen mit 11.8 % im ersten Halbjahr 2013

Outlook

Unsere laufenden transformativen Initiativen hin zu einer stärker marktorientierten Organisation zeigen eine positive Wirkung und wir konnten zusätzliche Entwicklungspotentiale in allen Geschäftseinheiten identifizieren. Wir werden nun unseren Fokus verstärkt auf die

Medienmitteilung

systematische Nutzung dieser Möglichkeiten legen. Alle Geschäfte verfügen über eine solide Produkt- und Projektpipeline, die das künftige Wachstum unterstützen werden. Durch die breite Technologiepalette, die uns zur Verfügung steht, können wir unsere Märkte und Kunden mit marktführenden Lösungen bedienen.

Basierend auf einem positiven Ergebnis im ersten Halbjahr 2014, den aktuellen Marktbedingungen und konstanten Wechselkursen bekräftigt Lonza ihre Prognose für das Jahresergebnis 2014 mit einem Kern-EBIT-Wachstum von ~10 % und einem Umsatzwachstum von ~5 %. Die Investitionsausgaben im Jahr 2014 werden deutlich unter CHF 300 Millionen bleiben.

Informationen zu Lonza

Lonza zählt zu den weltweit führenden und renommiertesten Lieferanten für die Pharma-, Biotech- und Spezialchemie-Märkte. Wir machen uns Wissenschaft und Technologien zunutze, um Produkte zu entwickeln, die ein sicheres und gesundes Leben unterstützen und die allgemeine Lebensqualität verbessern.

Wir sind nicht nur auf die kundenspezifische Herstellung und Entwicklung spezialisiert, sondern bieten überdies Dienstleistungen und Produkte, die sich von aktiven pharmazeutischen Wirkstoffen und Stammzelltherapien bis zu Desinfektionsmitteln für Trinkwasser erstrecken, von Vitamin B Verbindungen und organischen Inhaltsstoffen für die Kosmetikindustrie zu Agrarerzeugnissen, und von industriellen Konservierungsmitteln zu antimikrobiellen Lösungen die gefährliche Viren, Bakterien und andere Erreger bekämpfen.

Im Jahr 1897 in den Schweizer Alpen gegründet, ist Lonza heute ein marktführendes, globales Unternehmen mit mehr als 40 wichtigen Produktions- und Forschungsstandorten sowie rund 10'000 Mitarbeitenden weltweit. Das Unternehmen erwirtschaftete im Jahr 2013 einen Umsatz von ungefähr CHF 3.6 Milliarden und ist in zwei marktorientierten Segmenten aufgestellt: Pharma&Biotech und Specialty Ingredients. Weitere Informationen finden Sie auf www.lonza.com.

Kontaktinformationen von Lonza

Lonza Group AG
Head Investor Relations
Dirk Oehlers
Tel +41 61 316 8540
Fax +41 61 316 9540
dirk.oehlers@lonza.com

Lonza Group AG
Head Corporate Communications
Dominik Werner
Tel +41 61 316 8798
Fax +41 61 316 9540
dominik.werner@lonza.com

Lonza Group AG
Head External Communications
Constance Ward
Tel +41 61 316 8840
Fax +41 61 316 9840
constance.ward@lonza.com

Medienmitteilung

Additional Information and Disclaimer

Lonza Group Ltd is headquartered in Basel, Switzerland, and is listed on the SIX Swiss Exchange and secondary listed on the Singapore Exchange Securities Trading Limited ("SGX-ST"). Lonza Group Ltd is not subject to the SGX-ST's continuing listing requirements. Lonza Group Ltd is subject to the listing rules of the SIX Swiss Exchange, which does not have specific requirements equivalent to the listing rules of the SGX-ST for interested person transactions, acquisition and realizations and delisting.

Certain matters discussed in this news release may constitute forward-looking statements. These statements are based on current expectations and estimates of Lonza Group Ltd, although Lonza Group Ltd can give no assurance that these expectations and estimates will be achieved. Investors are cautioned that all forward-looking statements involve risks and uncertainty and are qualified in their entirety. The actual results may differ materially in the future from the forward-looking statements included in this presentation due to various factors. Furthermore, except as otherwise required by law, Lonza Group Ltd disclaims any intention or obligation to update the statements contained in this presentation.